

PARTNER

NIEUWS

M A G A Z I N E

NAJAAR / WINTER 2024

Een uitgave van Coöperatie IndustriePartner U.A.

#11

10-JAAR

IP INDUSTRIEPARTNER

DE ONTSTAANSGESCHIEDENIS
EN HET JUBILEUM

FESTO IO-LINK

MEER DATA, MEER INZICHT MET
HET IO-LINK PORTFOLIO



AFVALTRANSPORTEN

REDUCEREN MET DE
NIEUWSTE GENERATIE
PERSCONTAINERS



Over IP IndustriePartner

IP IndustriePartner is een coöperatie van een zestal bedrijven gespecialiseerd in de toelevering van MRO producten voor de Nederlandse en Belgische industrie. Met 30 voorraadhoudende vestigingen verspreid over Nederland en België, specialisatie in de productgroepen, aandrijftechniek, lagertechniek, pneumatiek, hydrauliek, appendages, lastechniek en safety, bieden wij een enorm pakket aan producten en diensten voor de Industrie.



IP IndustriePartner is geen dozenschuiver, maar dé specialist met toegevoegde waarde. Dit vertaalt zich in eigen hoogopgeleide productspecialisten voor de hoofdproductgroepen, exact op onze Industriële klanten afgestemde voorraden met leveringsgaranties en uitgebreide automatiseringsoplossingen. Daarnaast organiseert IP IndustriePartner geregeld trainingen en opleidingen voor u als klant, maar óók voor onze eigen mensen.

De organisatie heeft de beschikking over diverse servicewerkplaatsen en eigen productspecialisten, zodat een totaal servicepakket aan producten en diensten wordt geboden aan de ruim 19.000 klanten. Korte lijnen, vaste gezichten en een no-nonsense aanpak kenmerken de organisatie, die bestaat uit de bedrijven IP Duursma, IP Op den Velde, IP Parduyns, IP Partool en IP Sanders. Voor meer informatie, bezoek de website: www.industriepartner.nl

DE INDUSTRIEPARTNER LEDEN



VESTIGINGEN

30 VESTIGINGEN IN DE BENELUX MET RUIME VOORRADEN EN PERSOONLIJK ADVIES.



WWW.INDUSTRIEPARTNER.NL

Colofon

IP Partner Nieuws is een informatie-magazine en uitgave van Coöperatie IndustriePartner U.A. (IP Groep) en bestemd voor alle relaties van de groepsleden: IP Duursma, IP Op den Velde, IP Parduyns, IP Partool en IP Sanders.

Uitgever
Coöperatie IndustriePartner U.A.
De Smalle Zijde 35C
3903 LM VEENENDAAL
NEDERLAND
info@industriepartner.nl
www.industriepartner.nl

Redactie
Sander van der Salm
(sander.vandersalm@bernardsanders.com)
Marcel van den Belt
(m.vandenbelt@dbimpulse.nl)

Vormgeving en realisatie
DB Impulse creatieve marketing
www.dbimpulse.nl

Drukwerk
Grafistar B.V.

Distributie
PostNL N.V. / Bpost N.V.

Rechten
Niets uit deze uitgave mag worden overgenomen, vernieuwvuldigd of gereproduceerd zonder schriftelijke toestemming van Coöperatie IndustriePartner U.A. Eventuele vermelde prijzen en technische specificaties onder voorbehoud van zet- en drukfouten.

In dit nummer

Geachte relatie,

Met het **IP Partner Nieuws magazine** brengen wij nieuws over onze organisatie en laten u kennis maken met nieuwe diensten en oplossingen. Dit kunnen oplossingen zijn die wij als organisatie aanbieden, maar ook oplossingen die onze partners aanbieden. Daarnaast geven wij u inzage in nieuwe producten en productmogelijkheden. Alles met als doel om uw productieproces zo efficiënt mogelijk te laten verlopen en de Total Cost of Ownership verder te verlagen. Tot slot laten wij u geregeld een klantcase zien om inspiratie op te doen voor uw eigen organisatie.



6

PERSCONTAINERS

Een nieuwe generatie met IP aandrijvingen



4

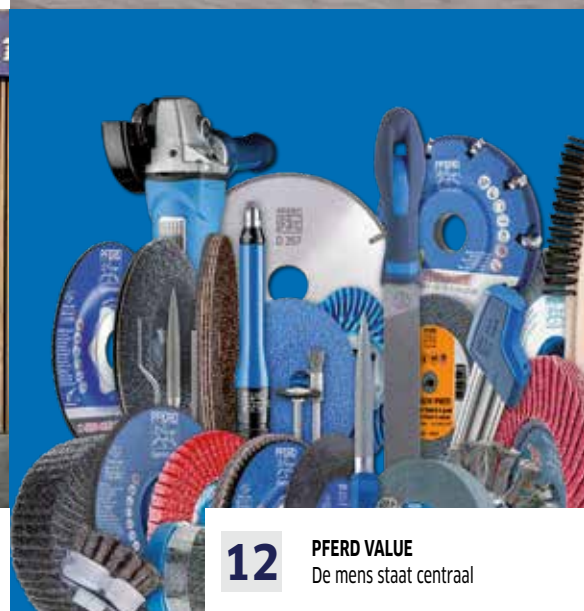
10-JAAR IP INDUSTRIEPARTNER
Een succesvolle formule in de Benelux



10

SAMEN STERKER

ONE en IP IndustriePartner bouwen aan de toekomst van OEM en MRO



12

PFERD VALUE

De mens staat centraal



15

SKF FOOD LINE

De bewezen innovatie voor proactieve voedselveiligheid



20

TECHNISCH MAGAZIJN

Zelf beheren of uitbesteden?



22

FESTO IO-LINK

Meer data, meer inzicht met het IO-Link portfolio



10 jaar IP IndustriePartner

Ruim tien jaar geleden, in de donkere nadagen van 2013, werd op het hoofdkantoor van inkoopcombinatie Zevij een plan gesmeed om een nieuwe samenwerking aan te gaan tussen drie familiebedrijven, om zo sterker te staan in de steeds verdergaande globalisering van de markt. Hier ontstonden de eerste gedachten over het opzetten van een coöperatie. Dat wat het huidige IP IndustriePartner zou worden.

De drie hoofdpersonen van deze besprekingen waren Eric Steenbakkers (directeur van Zanten), André Looijen (directeur van Duursma) en Wout op den Velde (directeur van Op den Velde).

Het was Eric Steenbakkers die destijds in het bestuur van de Zevij zat, die binnen de bouwgerelateerde leden van Zevij zag dat er zich een aantal combinaties aan het vormen waren. Iets wat misschien voor de industriemarkt ook nog niet zo'n gek idee was! De drie hoofdrolspelers raakten hierover in gesprek omdat ze alle drie de druk op volume en marges ervaarden van de grotere branchecollega's uit de markt, en voelden de behoefte aan steun.

Maar ja: samenwerken oké, hoe dan, en wat betekend dat voor de zelfstandigheid en identiteit van de onafhankelijke familiebedrijven in kwestie? De eerste gesprekken waren wat aftastend, maar toen het idee van een coöperatie op tafel kwam, en de zorgen over zelfstandigheid weggenomen werden, kwam alles in een stroomversnelling. Zelfstandig blijven als familiebedrijf, maar

wel kennis en kunde delen en gezamenlijk een fijnmazig distributienetwerk op landelijk niveau kunnen aanbieden was de uitkomst. De kogel was door de kerk en er werd zeer voortvarend van start gegaan. Voor zich sprekende uitspraken van zowel Eric als André waren zeer toepasselijk:

- ▶ Een familiebedrijf loopt altijd die extra meter voor de klant. Dat kun je niet uitleggen, dat moet je ervaren, en...
- ▶ Wie kan delen kan ook vermenigvuldigen

Beide uitspraken hebben IP IndustriePartner gebracht waar het vandaag staat: Een bloeiend netwerk in Nederland én België met een mooie toekomst in het verschiet!

Toetreding IP Sanders

In 2015 werd er door de drie leden van IP IndustriePartner een bezoek gebracht aan de Hannover Messe. Op deze beurs werd contact gelegd met Wilbert Mooijman (directeur van Bernard Sanders). Er was een goed klik en terug in Nederland zijn de gesprekken met Wilbert voortgezet. Dit resulteerde uiteindelijk ook in toetreding van Bernard Sanders als vierde lid binnen de coöperatie.

Toetreding IP Partool

Twee jaar later werd er via de Europese brancheorganisatie EPTDA kennis gemaakt met Bernard Verhelst (directeur van Partool) in België. Partool had net een promotiecampagne gevoerd met een nieuw logo waarin veel was geïnvesteerd. Dit was een hoge drempel om toe te treden, maar flexibel als IP IndustriePartner is, en blij met een mooie aanvulling vanuit België, heeft Partool vanaf het begin af aan een andere kleurstelling in het logo en een iets aangepast logo. Vanaf januari 2018 is Partool officieel toegetreden als vijfde lid.

In 2022 werd door Eric Steenbakkers aangegeven dat hij in verband met privéomstandigheden de wens had te stoppen met zijn bedrijf. Gesprekken binnen de coöperatie hierover werden gevoerd en uiteindelijk is er een overeenkomst gesloten tussen IP Zanten en IP Duursma, waarbij Duursma Zanten heeft overgenomen van Eric Steenbakkers. In eerste instantie is IP Zanten een zelfstandig bedrijf gebleven, maar vanaf 1 januari jongleden is het samengevoegd met Duursma en zijn beide verder gegaan onder de naam IP Duursma.



Een gezellig samenzijn met de belangrijkste leveranciers van IP IndustriePartner bij Restaurant Kasteel Heemstede te Houten.

Toetreding IP Parduyns

In augustus 2023 is Parduyns uit Leuze-en-Hainaut (België) toegetreden tot de coöperatie. Laurent Vanhoudenhove (directeur van Parduyns) was al een goede bekende vanuit zijn vorige werkgever (SKF) en wij waren ook erg trots dat hij ons namens Parduyns vroeg om lid te worden. Dit gaf niet alleen aan dat het bij ons en onze klanten goed voelt maar ook dat leveranciers onze toegevoegde waarde herkennen.

Lid van ONE

Samen hebben de leden er al mooie ervaringen en belevingen opzitten. Met IP IndustriePartner zijn wij ook lid geworden van ONE, een Europees netwerk van familiebedrijven die samen optrekt in dezelfde stijl als IP IndustriePartner. Wij hebben inmiddels met Sales Force een mooie basis gelegd onder deze Europese samenwerking.

ONE bestaat inmiddels ruim 16 jaar en deze samenwerking heeft ons veel relaties, kennis, mogelijkheden en samenwerkingen opgeleverd. Met een aantal mooie Europese relaties die ons ook weer helpen op een hoger niveau te komen.

IP IndustriePartner in 2024

De officiële naam is Coöperatie IndustriePartner u.a, maar als werknaam wordt IP IndustriePartner gebruikt, hierbij staat het IP in het beeldmerk van het logo. Ook de leden voeren hetzelfde beeldmerk in hun logo, waarbij ook de naam van het lid voorafgaat aan IP. Zo is de herkenbaarheid van leden en coöperatie duidelijk.

Door onze krachten te bundelen, hebben we niet alleen een sterk netwerk gecreëerd, maar ook een platform voor gezamenlijke PIM, inkoop en klantbediening. Dit heeft ons niet alleen financieel voordeel opgeleverd, maar ook de mogelijkheid om onze klanten beter en sneller te bedienen. Samen staan we sterker, en dat is precies wat we de afgelopen tien jaar hebben laten zien.

Het idee achter IP IndustriePartner was én is simpel maar krachtig: kennis delen, bundelen van inkoopvolumes, gezamenlijke marktwerking en elkaar versterken. In een wereld die voortdurend verandert, is het delen van expertise en ervaringen essentieel. Niet alleen de afzonderlijke leden hebben een flinke omzetgroei doorgemaakt de

afgelopen 10 jaar, maar daardoor ook bijgedragen aan een flinke groei van IP IndustriePartner. Van 65 miljoen omzet naar 160 miljoen in 10 jaar tijd. 128 jaar ervaring met 30 vestigingsplaatsen en 420 medewerkers. Zo worden er gezamenlijk 18.900 relaties in Nederland en België bediend.

10-jarig jubileum

Een 10-jarig bestaan is natuurlijk niet heel bijzonder voor een organisatie, maar omdat IP IndustriePartner zo'n succes is geworden, hebben we het toch bescheiden gevierd samen met de belangrijkste leveranciers van IP IndustriePartner. Deze zijn uitgenodigd voor een jubileum diner bij restaurant kasteel Heemstede. Een top-restaurant met een Michelinster op een prachtige locatie in een oud kasteel te Houten. Met ongeveer 50 personen hebben we er een onvergetelijke avond van gemaakt.

Ook de komende jaren blijven we bouwen aan IP IndustriePartner en de afzonderlijke leden. Middels dit blad blijven wij u op de hoogte houden van al onze ontwikkelingen. ◀

Afvaltransporten reduceren met de nieuwste generatie perscontainers



In de westerse wereld produceren wij met z'n allen nogal wat afval. In een gemiddeld huishouden is dit al behoorlijk veel, maar bij bedrijven is dit nog beduidend meer. Op zich hoeft dit niet echt een probleem te zijn, mits we het gescheiden inzamelen, ons afval kunnen hergebruiken en het op een zo efficiënt mogelijke wijze verzamelen, transporteren en verwerken.

Natuurlijk is het in de basis belangrijk dat we zo min mogelijk afval produceren. Want minder afval is een lagere belasting van het milieu en dus een lagere ecologische voetafdruk. Zowel de landelijke overheid als regionale overheden zetten dan ook al jaren in op reductie van de afvalstroom en vooral op reductie van extra belastend afval, zoals plastics. Toch ontkomen we niet aan het feit dat bij bedrijven de afvalstroom vaak vrij groot is, want waar geproduceerd wordt is vrijwel altijd restafval aanwezig. Maar ook bijvoorbeeld bij de hard groeiende e-commerce sector is er veel papier, karton, pallets, plastics, enzovoort wat als afval aangemerkt kan worden. Al dit afval moet gescheiden verzameld, getransporteerd en verwerkt worden.

Het reduceren van onze afvalstroom is één, maar er valt ook veel winst te halen uit het efficiënter inrichten van het transport en de verwerking

van afval. Zo worden bij middelgrote en grote ondernemingen steeds vaker perscontainers toegepast waarmee afval verdicht kan worden. Het voordeel van afvalverdichting is dat er veel meer afval op dezelfde oppervlakte (container) opgeslagen kan worden en er ook veel meer afval in één keer getransporteerd kan worden naar de afvalverwerker. Het scheelt enorm in volume en dus ook in transport en dat is goed voor het milieu en goed voor de kostenreductie, want de containers hoeven minder vaak geleegd te worden.

Wat doet de perscontainer?

Een perscontainer is een afvalcontainer met ingebouwde hydraulische persinstallatie. De persinstallatie zorgt ervoor dat het ingeworpen afval verdicht wordt, waardoor het volume wordt gereduceerd en er veel meer afval in de container past. Perscontainers zijn er in diverse uitvoeringen voor verschillende soorten afval

en lokaal specifieke toepassingen. Ook zijn de perscontainers in verschillende formaten leverbaar, afhankelijk van de hoeveelheid afval dat er aangeboden wordt door het betreffende bedrijf of instelling.

Perscontainers worden ingezet voor diverse afvalstromen. Denk bijvoorbeeld aan perscontainers voor papier en karton bij distributiecentra in de e-commerce sector. Maar er zijn ook perscontainers voor blik (bijvoorbeeld in de bier- en frisdrankindustrie), perscontainers voor plastics, maar ook natuurlijk voor gewoon algemeen bedrijfsafval en restafval. Zolang het afval samengeperst kan worden, kan een perscontainer gebruikt worden. Producten zoals metalen, glas en steen zijn dus niet geschikt voor een perscontainer. De containers worden ingezet bij kantoren, restaurants, vakantieparken, campings, bij ziekenhuizen, productiebedrijven, groothandels en magazijnen, enzovoort.



Wie levert de perscontainer?

Een perscontainer kunt u zelf kopen als bedrijf, maar vaak worden deze aangeboden in een lease- of huurcontract met de afvalverwerker waarmee u zaken doet. Denk dan aan bedrijven zoals Renewi, Remondis, GP Groot, Milieu Service Nederland en nog vele anderen.

Meulenbroek perscontainers

Perscontainers worden geproduceerd door verschillende partijen, maar in Nederland en diverse andere Europese landen is de firma Meulenbroek uit Enschede een zeer bekende en grote producent van deze machines en leverancier van onder meer bovengenoemde afvalverwerkers. Meulenbroek is een ruim 40 jaar geleden opgericht familiebedrijf, die zich volledig hebben gespecialiseerd in de engineering en productie in eigen huis van hoogstaande perscontainers.

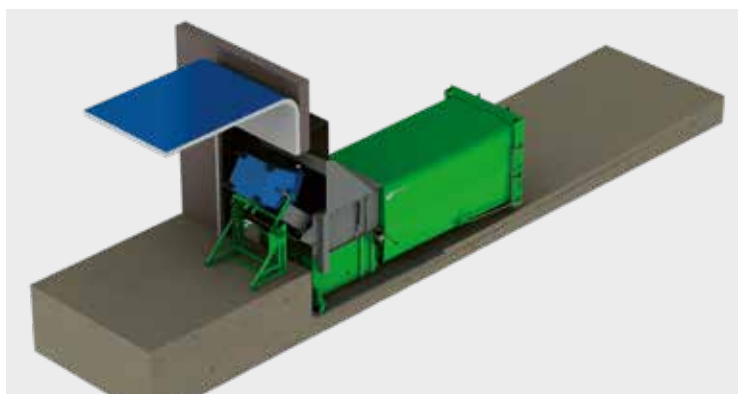
We spreken met Rob Daggenvoorde (proces engineer bij Meulenbroek), over het bedrijf en de focus op productie van perscontainers. “We zijn ooit begonnen met de service en reparatie van perscontainers in Nederland voor een Duits merk, maar al heel snel hadden we in de gaten

dat het beter kon op zowel technisch vlak als qua productaansluiting op de Nederlandse markt. Dat heeft grondlegger van ons bedrijf; Herbert Meulenbroek doen besluiten om zelf perscontainers te gaan bouwen en verkopen. Wij onderscheiden ons in de markt door naast standaard producten, ook maatwerkproducten te leveren en produceren uitsluitend perscontainers die aan de allerhoogste eisen voldoen. Zo gebruiken wij extra

dik staal voor onze containers en hebben we de engineering van de hydraulische (pers)installatie en bijbehorende elektronica ver doorontwikkeld in de loop van de jaren. Het zorgt ervoor dat onze perscontainers erg lang meegaan en dus duurzaam zijn. Er staan in Europa perscontainers van ons die al meer dan 30 jaar oud zijn en nog steeds werken!” ▶



Meulenbroek levert perscontainers voor diverse afvalinzamelingen en toepassingen.



Dockshelter perscontainer, voor plaatsing op het laaddock.



Standaard perscontainer voor klein en groot afval.



Ondergrondse perscontainer voor bijvoorbeeld restafval.



Veegvuilpers voor straatveegmachines.

Nieuwe generatie perscontainers

Bij Meulenbroek staan ze niet stil en is er de afgelopen jaren hard gewerkt aan een compleet nieuwe generatie perscontainers die dit najaar in productie gaan. Het verschil zit niet zozeer in de container zelf of in de hydraulische installatie, maar vooral in de aansturing van laatstgenoemde. In de huidige generatie perscontainers wordt de hydraulische pomp aangedreven door een 7,5 kW elektromotor die rechtstreeks aangestuurd wordt door de bedieningskast.

Voor de nieuwe generatie is de aandrijfdelvisie van IP Duursma gevraagd mee te kijken om de efficiëntie te verbeteren. Door de 7,5 kW elektromotor te vervangen voor een 4,0 kW high efficiency motor (IE3) van WEG en deze te koppelen aan een Control Techniques Commander C300 frequentieregelaar is het stroomverbruik van de pers aanzienlijk lager en zijn er veel minder hoge piekstromen op het netwerk waardoor de perscontainer straks af te zekeren

is op 16 Ampère in plaats van 25 Ampère in de huidige generatie. De 4,0 kW IE3 motor van WEG kan kortstondig extra veel vermogen leveren wat door de Control Techniques regelaar perfect wordt benut om de pers op het laatste stukje -wanneer het afval echt maximaal samengedrukt wordt- net dat extra beetje power te geven. Juist in de opstart en de aanloopfase van de pers is er relatief weinig vermogen nodig door dit proces goed te regelen en kan een 4,0 kW motor dit meer dan gemakkelijk aan.

De nieuwe motor is ook een bouwgruotte kleiner dan de huidige 7,5 kW motor, waardoor deze eenvoudiger in en uit te bouwen is. Dit is een enorme pré bij servicewerkzaamheden aan de installatie en scheelt serieus kostbare tijd.

Aansluitend heeft Meulenbroek zelf een elektronische besturing ontwikkeld die nauw samenwerkt met de C300 regelaar en zorgt voor extra mogelijkheden in de bediening en in de service van de machine. De nieuwe bestu-

ringsprint zorgt voor: "Smart" control en online inzicht in de machine. Denk hierbij aan:

- Status van de machine (bv noodstop bediend)
- Oplopende vulgraad meting van 0-100% vol
- Live-locatie
- Parameters op afstand instelbaar (bv aantal persslagen)
- Gebruiksstatistieken

Hierdoor kan Meulenbroek op afstand precies zien wat de onderhoudsstaat van de installatie is en hierop service inplannen. Ook kan het systeem uit zichzelf een signaal naar de gekoppelde afvalverwerker zenden wanneer de container bijna vol is. Deze kan er vervolgens voor zorgen dat er binnen 24 uur een chauffeur langskomt om de container te legen.

Tot slot kan er optioneel een registratiesysteem worden toegevoegd, waarmee medewerkers toestemming kunnen krijgen om de container te gebruiken. Er hoeft dus door niemand gewacht te worden, wat tijdswinst oplevert. ◀

Productie van de perscontainers vindt volledig plaats in eigen huis.



Control Techniques Commander C300

De Commander C300 van Control Techniques verzorgt maximale machine performance in open loop vector of sensorless motor control (RFC-A), gecombineerd met machineveiligheid door de beschikbaarheid van Safe Torque Off ingangen.

Kijk voor meer informatie op: <https://www.nidec-netherlands.nl>



WEG Motoren

De WEG W21 AL IE3 is een aluminium motorenreeks, leverbaar in diverse vermogens en bouwuitvoeringen, zoals flensen, montagevoeten of combinaties van beide. Kijk voor meer informatie op: <https://www.weg.net/>

MEER WETEN?

Wilt u meer informatie over onze mogelijkheden met elektromotoren en frequentieregelaars?

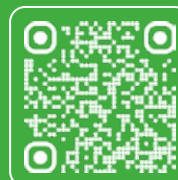
Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

SCAN EN
BEZOEK:

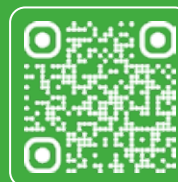
de contactpagina
op onze website



Kijk voor meer informatie over
Meulenbroek op de website:

SCAN EN
BEZOEK:

MB
Meulenbroek





SAMEN STERKER

ONE en IP IndustriePartner bouwen aan de toekomst van OEM en MRO



Begin november is IP IndustriePartner gastheer geweest voor het jaarlijks meerdaags inspiratie evenement van de ONE-groep. Deze keer gehouden in Nederland bracht het opnieuw de leden van ONE bijeen voor intensieve samenwerkingen en netwerkactiviteiten, waarbij IP Duursma op dag twee een rondleiding verzorgde op hun vestiging in Veghel.

Strategie, operations, IT en duurzaamheid-sessies verhogen efficiëntie en kwaliteit voor ONE-leden

De eerste dag stond in het teken van samenwerkingen tussen de leden van ONE, met intensieve sessies gericht op strategie, operations, IT en duurzaamheid. In kleinere werkgroepen werd gediscussieerd over gezamenlijke doelen en uitdagingen binnen de industrie. De dag is afgesloten met een rondleiding door de

stadsbrouwerij in de lichtstad Eindhoven, waar de leden genoten van lokale specialiteiten en in een informele setting de banden konden versterken.

Innovaties bij IP Duursma: efficiëntie en logistieke oplossingen voor de industrie

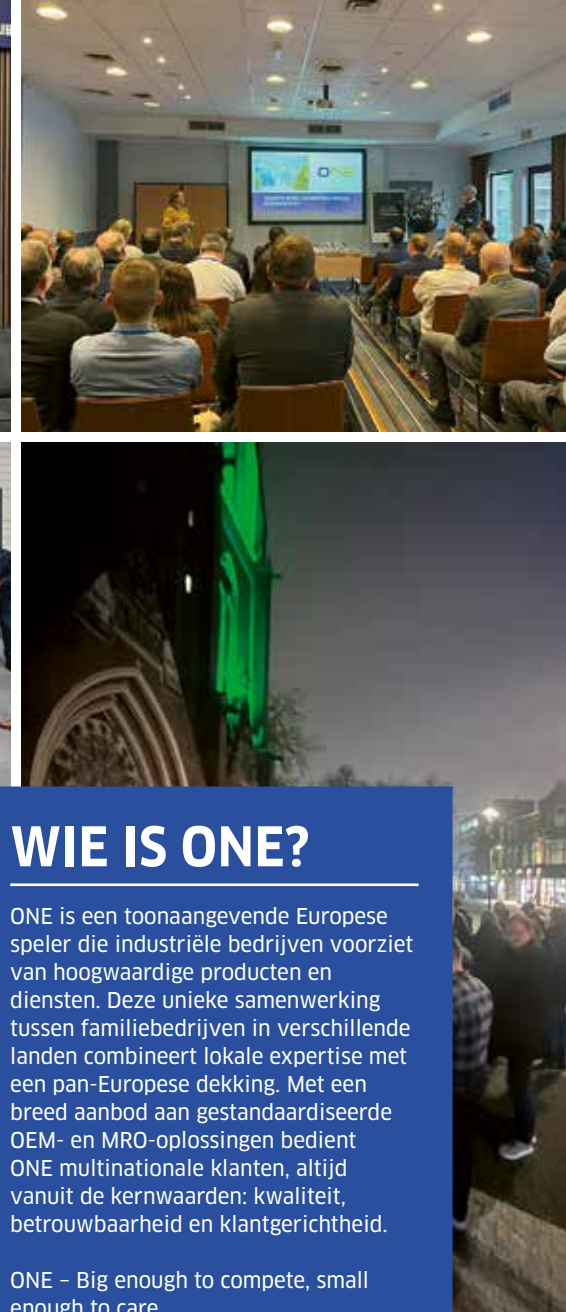
Op de tweede dag werden de werkgroepen in de ochtend voortgezet. In de middag per bus werd de groep naar de vestiging van IP Duursma in Veghel gebracht, waar zij een uitgebreide rondleiding kregen. Hier konden de leden de nieuwste innovaties op het gebied van voorraadbeheer en logistiek van dichtbij bekijken. Als gastheer voorzag IP Duursma de groep van waardevolle inzichten in hun aanpak, met specifieke aandacht voor klantgerichte en efficiënte processen. De rondleiding werd gevolgd door een heerlijke Brabantse lunch, waarbij de leden volop de gelegenheid hadden om verder te netwerken.

Teambuilding en lokale geschiedenis in het DAF Museum versterken de band

In de middag is het formele programma voortgezet met een presentatie van de jaarcijfers van ONE en een introductie van de nieuwe leden: Leco (Roemenië) en IP Parduyns (België). Daarna stonden verschillende teambuildingactiviteiten op het programma, die zorgden voor een hechtere band tussen de leden en een energieke afsluiting van de dag. De avond werd doorgebracht in het DAF Museum, waar de rijke geschiedenis van lokale industrie en familiebedrijven veel herkenning opriep bij de aanwezigen.

Inzichten delen, strategie verfijnen

De laatste dag stond volledig in het teken van kennis en ervaring uitwisselen. In interactieve sessies werden onderwerpen behandeld zoals marktpositie, werken met Key-accounts, het aantrekken



WIE IS ONE?

ONE is een toonaangevende Europese speler die industriële bedrijven voorziet van hoogwaardige producten en diensten. Deze unieke samenwerking tussen familiebedrijven in verschillende landen combineert lokale expertise met een pan-Europese dekking. Met een breed aanbod aan gestandaardiseerde OEM- en MRO-oplossingen bedient ONE multinationale klanten, altijd vanuit de kernwaarden: kwaliteit, betrouwbaarheid en klantgerichtheid.

ONE – Big enough to compete, small enough to care.

Bezoek de website van ONE voor meer informatie over deze Europese alliantie.

SCAN EN
BEZOEK:

ONE



MEER WETEN?

Heeft u vragen over onze mogelijkheden met Europese leveringen binnen ONE? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

en behouden van medewerkers en het belang van merkidentiteit. Door deze sessies konden de leden waardevolle inzichten delen en ideeën opdoen om hun eigen strategieën en marktbenaderingen verder te verfijnen.

Kennisdeling en inspiratie: samen groeien binnen de Europese markt

Dit internationale evenement bevestigt de grote waarde die persoonlijke ontmoetingen en samenwerking binnen ONE brengen. Door elkaar face-to-face te ontmoeten, ontstaan nieuwe inzichten. Ook is de bestaande basis van samenwerking verder verdiept. Deze bijeenkomsten versterken niet alleen de onderlinge band, maar dragen bovendien bij aan de gezamenlijke missie van ONE en IP IndustriePartner: het zijn van toonaangevende toeleveranciers van hoogwaardige technische producten voor de

industrie en klantgerichte oplossingen, met een sterke focus op kwaliteit, betrouwbaarheid en lokale aanwezigheid en betrokkenheid.

ONE en IP IndustriePartner: samenwerken voor een succesvolle toekomst

Als gastheer kijkt IP IndustriePartner terug op een geslaagd evenement waardoor de relatie met de andere ONE-leden opnieuw is versterkt. De gezamenlijke visie, gedeelde kennis en persoonlijke ontmoetingen zorgen ervoor dat zowel ONE als IP IndustriePartner hun positie als betrouwbare partners in de industrie blijven uitbouwen. Het evenement geeft nieuwe energie en inspiratie om samen verder te bouwen aan oplossingen die bedrijven in heel Europa optimaal ondersteunen. ◀



PFERDVALUE

De mens staat centraal

PFERD is leidend in de ontwikkeling, productie, advisering en verkoop van gereedschapsoplossingen voor de oppervlaktebewerking en het doorslijpen van materialen. In een traditie van meer dan 225 jaar is PFERD een onafhankelijk, internationaal georganiseerd familiebedrijf.

De toenemende eisen aan productiviteit, kosteneffectiviteit en ergonomie zetten industriële bedrijven steeds meer onder druk - PFERDVALUE richt zich op ergonomie en kostenefficiëntie.

ZORGEN VOOR CONCURRENTIEVERMOGEN

Industriële bedrijven over de hele wereld worden geconfronteerd met een verscheidenheid aan groeiende uitdagingen. Gezien de economische situatie, verstoringen in de toeleveringsketens en de algehele politieke situatie zijn de eisen aan de efficiëntie enorm. Tegelijkertijd neemt de druk om duurzaam

en milieubewust te handelen toe. Daarnaast zijn er strenge wettelijke eisen volgens welke bedrijven verplicht zijn de gezondheid van hun medewerkers zo goed mogelijk te beschermen.

Klassieke bedrijfsvoering maatregelen voor procesoptimalisatie kunnen een remedie zijn, hoewel deze meestal pas een zeer vertraagde economische impact hebben. Voor industriële bedrijven is het belangrijk om snel succes te boeken - vooral door rekening te houden met werk- en productieprocessen, maar ook op deelgebieden zoals oppervlaktebewerking, de nabewerking van componenten of in reparatie- en onderhoudsprocessen.



PFERD CC-GRIND SLIJSCHIJVEN



PFERD CC-GRIND VIEW SLIJSCHIJVEN



PFERD POLIFAN Z40 SG POWER STEELOX

PFERD-gereedschappen bieden de gebruiker de hoogste profit en een zeer goede efficiency.

De premiumkwaliteit, de betrouwbaarheid als leverancier en de verantwoordelijke omgang met de hulpbronnen maken PFERD tot een berekenbare, betrouwbare en duurzaam handelende partner.



De innovatieve slijpschijf CC-GRIND VIEW combineert een unieke bouwvorm met VICTOGRAIN. Dankzij het doorzichtige venster kan zeer nauwkeurig worden gewerkt en is visuele bewaking van het arbeidsproces mogelijk.



PFERD POLIFAN CURVE RADIUSLAMELLENSCHIJVEN

Recentelijk zijn productiviteitsreserves gerealiseerd door de inzet van krachtige innovaties op het gebied van slijpgereedschappen. Door werkprocessen te verkorten of zelfs te besparen, de gereedschapskosten te verlagen en onproductieve tijden te verminderen, bijvoorbeeld als gevolg van gereedschapswisselingen, kan het relevante besparingspotentieel worden benut.

Gereedschapsfabrikant PFERD uit het Duitse Marienheide draagt bij aan de realisatie van dit besparingspotentieel. PFERD heeft het tot haar missie gemaakt om bedrijven te ondersteunen bij het niet alleen efficiënter, maar ook ergonomischer maken van hun processen. Hiervoor werd het programma "PFERDVALUE - Meerwaarde met PFERD" ontwikkeld.

WAAR STAAT PFERDVALUE VOOR?

PFERDVALUE houdt systematisch rekening met economische efficiëntie (PFERDEFFICIENCY) en arbeidsergonomie (PFERDERGONOMICS) met als doel de best mogelijke efficiëntie te bereiken en de gezondheid van de medewerkers te behouden.

Bij **PFERDEFFICIENCY** staat efficiëntie centraal bij alle werkprocessen. PFERD biedt innovatieve, krachtige gereedschapso oplossingen en aandrijvingen met een uitstekende economische meerwaarde. U bereikt perfecte resultaten in de kortst mogelijke tijd, bespaart energie of vermindert afval.

Het doel van **PFERDERGONOMICS** is om de werkomstandigheden zo te ontwerpen dat het comfort van de gebruiker wordt verhoogd - zelfs onder zware werkomstandigheden en wanneer de activiteit continu wordt uitgevoerd. PFERD ontwikkelt producten die minder trillingen, geluid en stof voortbrengen en dat het gereedschap zeer prettig is om mee te werken. Ergonomisch geoptimaliseerde gereedschappen en gereedschapsaandrijvingen van PFERD helpen de gezondheid te behouden en het werken comfortabeler te maken. Hier volgen drie voorbeelden uit het PFERD-programma:

CC-GRIND SLIJSCHIJVEN

De CC-GRIND ROBUST / CC-GRIND VIEW (met zicht

op het werkstuk) slijpschijf is een modern en krachtig alternatief voor de kanten, opruwen en verwijderen van walshuid. Door de zeer agresieve VICTOGRAIN-korrel en de snelste voortgang van het werk helpt het tijd, energie en middelen te besparen. Bovendien vermindert het geluid, trillingen en stof en draagt het zo bij aan een groter werkcomfort.

POLIFAN Z40 SG POWER STEELOX

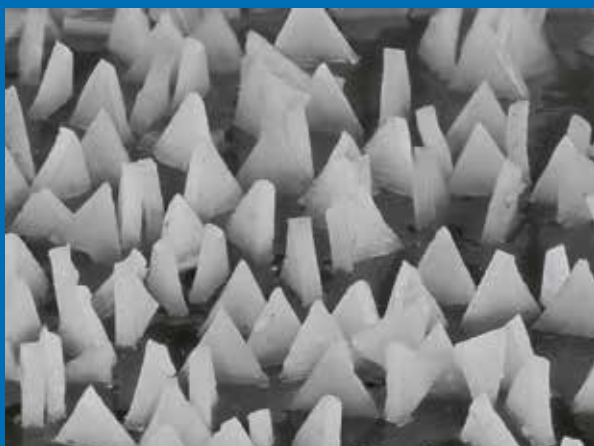
De momenteel beste conventionele lamellenschijf voor staal, de POLIFAN Z40 SG POWER STEELOX, demonstreert een optimale verhouding tussen levensduur en snijvermogen. Met tot 75% meer materiaalverwijdering uit staal en dus een langere levensduur is dit de meest economische oplossing voor industriële toepassingen.

POLIFAN CURVE

De POLIFAN CURVE-radiuslamellenschijf overtuigt bovendien door zijn uitstekende levensduur bij het bewerken van hoeklassen. Hun hoge afnamevermogen zorgt voor een snelle voortgang van het werk en daardoor aanzienlijke besparingen,



PFERD DUODISC STEELOX COMBISCHIJVEN



Close-up van de PFERD-VICTOGRAIN-korrel. Door de vorm raken ze met een optimale hoek het werkstuk. Daardoor heeft de separate slijpkorrel slechts weinig energie nodig om in het werkstuk te dringen.



PFERD COMBITWIST

bijvoorbeeld van de loonkosten. De combinatie van efficiënt, ergonomisch en duurzaam ontwerp van productieprocessen is de sleutel tot succes voor de industrie. Klanten waarderen het totaal advies van PFERD, dat de concurrentiekracht waarborgt door de productiviteit te verhogen."

De slijpkorrelsnesdes (van de in de vorm en grootte gelijke driehoeken) van de VICTOGRAIN-korrel (toegepast in diverse producten) raken met een optimale hoek het werkstuk. Daardoor heeft de separate slijpkorrel slechts weinig energie nodig om in het werkstuk te dringen. De gebruiker profiteert op deze wijze van een efficiënte verspaningsproces met een snelle arbeidsvoortgang, minder warmte in het werkstuk, reductie van het geluid en een lagere vermogensbehoefte van de machine.

DUODISC STEELOX COMBISCHIJF

De DUODISC STEELOX 125x 1.9 en 2.8 is een combischijf voor staal en edelstaal geschikt voor het doorslijpen, ontbramen, voegen uitslijpen. Een veilig en genormeerde oplossing voor het doorslijpen en zijdelings slijpen met slechts een schijf.

COMBITWIST DRAADBORSTEL

De getordeerde COMBITWIST draadborstel is zou geconstrueerd dat deze agressief werkt voor zware borstelwerkzaamheden. De draad uitbreuk van de traditionele borstel en de trillingen behoren met de COMBITWIST borstel tot het verleden en is veel prettiger om mee te werken.

Vindt u veiligheid, ergonomie en efficiency net als PFERD ook belangrijk?

Vraag een gratis Toolbox via: info-nl@pferd.com

VERKRIJGBAARHEID

IP Industriepartner is officieel distributeur van de PFERD producten en kan deze dan ook snel leveren. Op een aantal strategische locaties wordt er door IP IdustriePartner voorraad aangehouden van hardlopende PFERD producten.

Heeft u specifieke PFERD producten met regelmaat nodig? Laat het ons weten. Wij houden het graag lokaal voor u op voorraad. Neem contact op met één van onze accountmanagers voor vrijblijvend aanvullende informatie.

MEER WETEN?

Wilt u meer informatie over onze mogelijkheden met PFERD? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

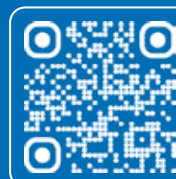
🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

Voor meer informatie over **PFERDVALUE**, scan de QR-code en bekijk de brandvideo.



Bezoek de website van PFERD voor meer informatie over alle producten:

SCAN EN
BEZOEK:





SKF Food Line kogellager-units

De bewezen innovatie voor proactieve voedselveiligheid

In de voedingsindustrie is hygiëne en voedselveiligheid van cruciaal belang. Zo'n 75% van de terugroepacties komt door bacteriële verontreinigingen en kost de sector miljoenen per jaar. De SKF Food Line kogellager-units zijn daarom meer dan welkom en een echte gamechanger. Ze bieden een voedselveilige, onderhoudsvrije en kosteneffectieve oplossing die de hygiëne en efficiëntie naar een hoger niveau tilt.

De innovatieve serie kogellager-units voldoet niet alleen aan de hoogste hygiëne-standaarden, maar verhoogt ook de efficiëntie, beschikbaarheid en betrouwbaarheid van de productieprocessen.

Hygiënisch ontwerp

Een uniek afdichtingssysteem met ingenieuze goten

zorgt ervoor dat water en schoonmaakmiddelen veilig afgevoerd worden van het lager, waardoor bacterievorming op het huis wordt voorkomen.

Om een effectieve voetafdichting tegen het montageoppervlak te vormen is het composiet lagerhuis afgesloten met voedselveilig rubber. De achterafdichting voorkomt dat verontreinigingen

het lager vanaf de achterzijde binnendringen door statisch tegen het huis en dynamisch tegen de as af te dichten. Het einddeksel vormt een effectieve afdichting van het lagerhuis en is voorzien van een speciaal vergrendelingsmechanisme om losraken te voorkomen. ►

De unieke afdichtingen van de SKF Food Line

Een hygiënisch ontwerp is essentieel om terugroepacties te voorkomen en aan de regelgeving te voldoen. SKF Food Line kogellagerunits zijn component voor component ontworpen om de hygiëne tijdens het afspoelen te verbeteren, uw producten proactief te beschermen en naleving van de regelgeving te garanderen.



Compleet lagerunit inclusief eindkap



Staand lagerunit met de focus op de achterafdeling



Flenslagerunit met de focus op de achterafdeling



Staande lagerunit met de focus op afdichting



Close-up van het waterdichte klik-systeem van de eindkap



80% +

toename in terugroepacties
zijn er geregistreerd
sinds 2012

75%

van de terugroepacties is
een gevolg van bacteriële
verontreiniging en onverklaarbare
allergenen

€ 8,7
miljoen

zijn de gemiddelde kosten van
een grote terugroepactie in de
voedselketen

Geen nasmering nodig

Doordat de Food Line kogellager-units volledig zijn afgesloten, hebben ze geen nasmering nodig wat het risico op voedselverontreiniging minimaliseert. Dit is een belangrijke stap vooruit, aangezien recent onderzoek aantoonde dat gemonteerde kogellager-units een bron van voedselverontreiniging kunnen zijn.

Nog meer voordelen

Doordat er geen nasmering voor de units nodig is, hoeft de productie daarvoor niet gestopt te worden, dus minder stilstand en een hogere productiviteit. Ook het reinigen en controleren van de units kost minder tijd en minder warm water. Bovendien wordt voorkomen dat afvalwater wordt verontreinigd met overtollig lagervet.

Doordat de units zijn gemaakt van door de industrie goedgekeurde materialen, die bestand zijn tegen de agressieve reinigingsmiddelen die in de voedingsindustrie worden gebruikt, hebben ze een langere levensduur.

De units zijn beschikbaar in verschillende ontwerpen en varianten, waardoor ze geschikt zijn voor een breed scala aan toepassingen en omgevingen. Of het nu gaat om natte of verontreinigende omstandigheden, de SKF Food Line biedt een oplossing die zowel de prestaties verhoogt als de onderhoudskosten verlaagt.

Kijk op de speciale website voor meer informatie, waaronder de nodige filmpjes, productcatalogus en een handige calculator voor de nasmering- en milieukosten. ◀

MEER INFO?

Voor meer informatie, beschikbaarheid en prijzen, kunt u contact opnemen met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

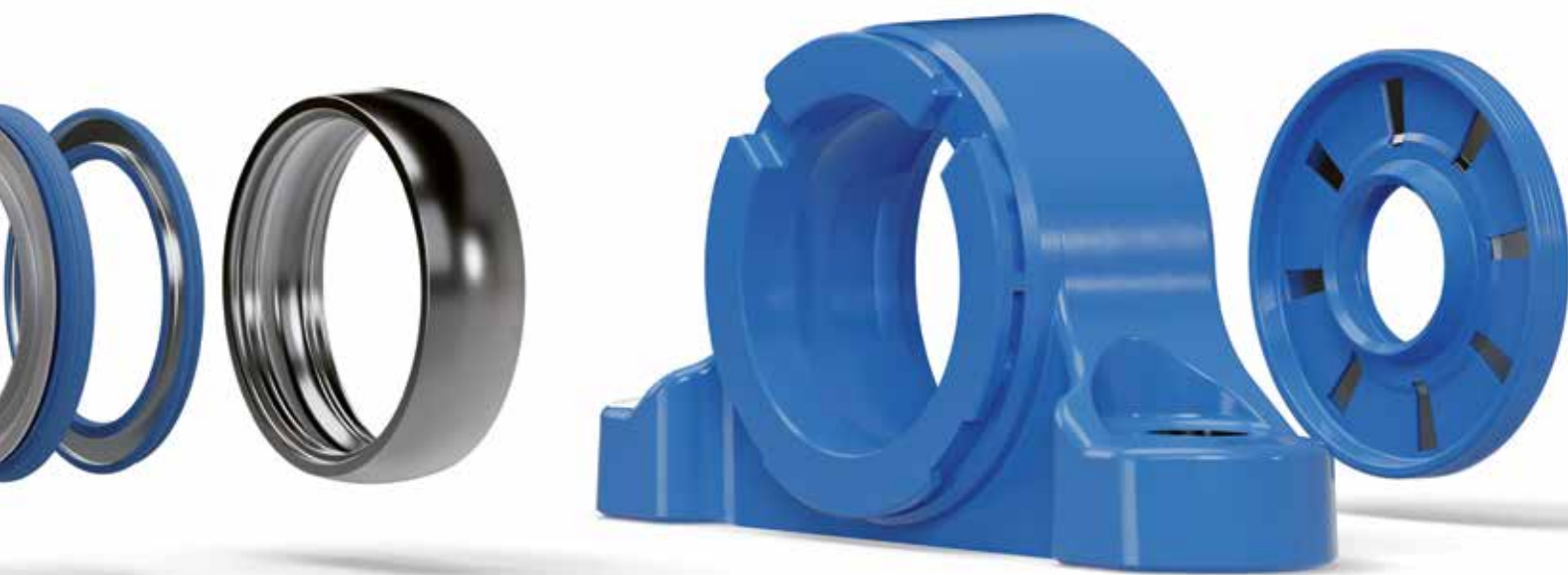
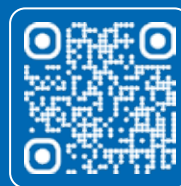
✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

Aanvullende informatie over de SKF Food Line vindt u op de SKF landingspagina:

SCAN EN
BEZOEK:

SKF®



TM Tools

Maatwerk in nieuwe én tweedehands zaagmachines



Officieel distributeur voor Kaltenbach in de Benelux

Als technologisch leider op het gebied van staalverwerkingssystemen blinkt KALTENBACH uit in productkwaliteit, innovatie en design. Het bedrijf is wereldwijd actief in het leveren van uitzonderlijk betrouwbare oplossingen tegen lage Cost Of Ownership. In de Benelux is TM Tools dé officiële distributeur van KALTENBACH sinds 2022.



KALTENBACH

Sinds 2018 timmert TM tools aan de weg met gebruikte en nieuwe zaagmachines van met name het Duitse Kaltenbach. Wat begon als eenmansbedrijf met revisie van Kaltenbach zaagmachines is in een paar jaar sterk uitgegroeid tot een gerenommeerd specialistisch bedrijf met 8 werknemers en sinds 2022 het officiële dealerschap van Kaltenbach machines voor de gehele Benelux.

We spreken met ondernemer Toni Maljoku van TM Tools in Wateringen. Hij startte zijn carrière bij Kaltenbach Tools te Kwintsheul. In 2018 ben ik voor mijzelf begonnen met TM-Tools omdat ik zag dat de Kaltenbach zaagmachines prima een tweede leven konden hebben nadat ze ingeruild

werden op een nieuwe machine. De basis van deze machines is zo degelijk gebouwd dat ze vaak vele tientallen jaren meekunnen, zeker als ze tussentijds een keer gereviseerd worden. Hier heb ik mij op toegelegd en dit was geen verkeerde beslissing: er was veel vraag naar en het bedrijf groeide razendsnel.



In 2022 ging Kaltenbach Tools in Kwintsehl failliet en hebben wij het officiële dealerschap overgenomen voor de Benelux. We doen dus tegenwoordig niet meer alleen revisies, maar leveren nu ook veel nieuwe machines in met name Nederland en België. Ook leveren we naast de Kaltenbach machines, zaagmachines van andere merken en hebben we diverse aanverwante producten in ons pakket.

Lengtemeetsysteem

Met het volledig in eigen huis ontwikkelde lengtemeetsysteem is TM Tools zeer succesvol. Het wordt ingezet bij de Kaltenbach zaagmachines, maar ook bij diverse andere



EPS 80 Touch
Lengtemeetsysteem



PPS 80 Touch
Lengtemeet- en opduwsysteem

“Met onze lengtemeetsystemen bieden we een maatwerkproduct voor vele toepassingen”

Toni Maljoku - Directeur eigenaar TM Tools



zaagmachines, ponsmachines en boormachines. De EPS 80 Touch is een lengtemeetsysteem waarmee producten van verschillende materialen en diverse lengtes eenvoudig, snel en nauwkeurig, worden voorzien van een eindaanslag. Door simpelweg de gewenste waarde in te vullen rijdt de loopwagen naar de juiste positie.

Naast bovengenoemd systeem is er als upgrade ook nog het PPS 80 Touch opduwsysteem. Het heeft in de basis dezelfde functies, maar daarnaast ook nog de optie (opduw) om een volledige stuklijst in te geven waardoor het zaagproces vrijwel automatisch verloopt. Als de PPS 80 Touch aan een zaagmachine wordt vastgemaakt, dan kunt u van een halfautomaat zaagmachine een volledig automatische zaagmachine maken.

Relatie met IP IndustriePartner

Zoals gezegd worden er door TM Tools vele revisies uitgevoerd aan Kaltenbach machines. Hiervoor heeft het bedrijf uiteraard onderdelen en tools nodig. Zo worden er onder andere lagers en gereedschappen geleverd door IP Sanders, die in dezelfde straat in Wateringen zijn gevestigd als TM Tools. Omgekeerd worden er door diverse leden van IP IndustriePartner onderdelen -maar ook compleet nieuwe machines- afgenomen voor verkoop aan klanten van IP IndustriePartner in de Benelux. Het mes snijdt dus aan twee kanten. Toni Maljoku: eigenlijk zie ik veel overeenkomsten tussen TM Tools en IP IndustriePartner. We willen allebei net dat stapje extra doen om de klant zo snel mogelijk verder te helpen. Die insteek bevalt mij wel en het voelt vertrouwd.



De Kaltenbach KKS 400 U
Een halfautomatische verstekzaag voor ferro en non-ferrometalen.

MEER WETEN?

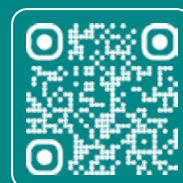
Wilt u meer informatie over onze mogelijkheden met TM Tools / Kaltenbach? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

Bezoek de website van TM Tools voor meer informatie over alle producten:

SCAN EN
BEZOEK:





Zelf beheren of uitbesteden?

van het MRO magazijn en de satelliet grijpvoorraden

Vrijwel ieder industrieel productiebedrijf beschikt erover: “een technisch magazijn”. Hier liggen de onderdelen om het machinepark draaiende te houden. Vaak vele duizenden onderdelen, van simpele bevestigingsmaterialen tot complexe aandrijvingen, van lagers tot pneumatische cilinders en ventielen en van oliën en vetten tot specifieke machine onderdelen. Je schrikt soms van de omvang en de verscheidenheid aan onderdelen in een technisch magazijn.

Al deze onderdelen moeten goed beheert worden, want bij misgrijpen bestaat er een zeer reële kans dat de productie van de kerncompetentie in gevaar komt. Kortom een tijdrovende taak, want ga maar na, het is niet alleen actief de voorraadniveau's beheren, ook het daadwerkelijk inkopen bij vaak meerdere leveranciers, de levertijdbevestiging, het uitpakken en op voorraad leggen van de producten en de factuuraafhandeling zijn taken

die horen bij het zelf beheren van een technisch magazijn.

Kerntaken

Het onderhoud van zo'n technisch magazijn is eigenlijk ook geen kerntaak van een industrieel productiebedrijf en alleen maar een storende factor in het dagelijkse productieproces. Door het uit te besteden aan een specialist zoals IP IndustriePartner, wordt het gewoon goed ge-

regeld en ook nog eens tegen zeer acceptabele kosten. Uw onderneming kan zich dan volledig richten op waarin u goed bent “het zo efficiënt mogelijk produceren”.

Beheer door IP IndustriePartner

Veel grote en middelgrote ondernemingen hebben het beheer van het technisch magazijn al uitbesteed aan IP IndustriePartner, hierdoor is er binnen IP IndustriePartner een enorme schat

MAGAZIJNBEHEER MOGELIJKHEDEN

VMI (VENDOR MANAGED INVENTORY)

VMI is een voorraadmanagementmethode, binnen het zogenaamde Supply chain management, waarbij de distributeur de voorraadmiveaus beheert in het magazijn van de klant op basis van de verwachte vraag en vooraf gemaakte afspraken over minimale en maximale voorraadmiveaus.

VOI (VENDOR OWNED INVENTORY)

VOI werkt hetzelfde als VMI, met als groot verschil dat de voorraden financieel worden overgenomen door de leverancier (IP IndustriePartner). Uw technisch magazijn wordt dus eigenlijk een sub-magazijn van IP IndustriePartner.

TWO BIN

Two Bin is een methode die voornamelijk wordt toegepast bij het beheren van grijpvoorraden, zoals bevestigingsmaterialen. Het werkt als volgt. De voorraad van een product zit in twee bakken. Er wordt steeds voorraad genomen uit de eerste bak tot deze leeg is. Dan gaat er een signaal (kanban kaart of elektronisch) naar IP IndustriePartner om de voorraad (bak) aan te vullen. Intussen gebruikt men de tweede bak.

DE VOORDELEN VAN EXTERN BEHEER (VMI/VOI)

- Zelf hoeft u niets meer bij te houden.
- Uw medewerkers kunnen zich volledig richten op de kerntaken.
- Voorraden exact afgestemd op uw verbruik.
- Just-in-time leveringen.
- Niet misgrijpen.
- Eén leverancier - één factuur.
- Periodieke uitgebreide rapportage.
- Kostenbesparend op overhead en inkoop.



Een Two Bin Systeem toegepast voor de grijpvoorraad bevestigingsmaterialen.

aan ervaring en kennis opgebouwd in extern magazijnbeheer. En hier profiteert u van, want het betekent minder administratie, een betere beschikbaarheid en vrijwel altijd een lagere Total Cost of Ownership (TCO) van de producten in het technisch magazijn.

Quick scan

Bij elke nieuwe klant voert IP IndustriePartner eerst een Quick Scan uit om te bepalen welke voorraden reeds aanwezig zijn en waar de toekomstige voorraadbehoefte ligt. In nauw overleg met de klant bepalen we vervolgens de doelstellingen met betrekking tot de beschikbaarheid van alle onderdelen.

Inrichten van het magazijn

Na het vaststellen van de doelstellingen starten we met het herinrichten van het technisch

magazijn. Hierbij worden producten zoveel mogelijk in groepen bij elkaar geplaatst. Dus alle lagers bij elkaar, alle pneumatiek bij elkaar, enzovoort. Indien nodig worden hiervoor nieuwe stellingen en bakken gebruikt en tot slot worden alle producten voorzien van duidelijke omschrijvingen en barcodes.

Satellietvoorraden

Sommige Industriële productiebedrijven hebben naast het (centraal) technisch magazijn ook nog satelliet voorraden op de werkvloer om zodoende grote afstanden tussen het technisch magazijn en de productiemachines te overbruggen. Vaak liggen hier de veelgebruikte grijpvoorraden die zich over het algemeen uitstekend lenen om te beheren middels een Two Bin systeem.

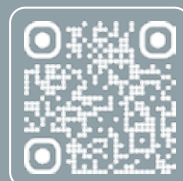
MEER WETEN?

Wilt u meer informatie over onze magazijnbeheer mogelijkheden? Onze magazijnspecialisten staan u graag vrijblijvend te woord. Vraag vandaag nog om meer informatie bij uw vaste contactpersoon of kijk op:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

SCAN
en bezoek
onze website



Festo IO-Link

Meer data, meer inzicht met het IO-Link portfolio

Met IO-Link kunnen machinebouwers veel meer data verzamelen van sensoren en actuatoren, waardoor ze een beter inzicht krijgen in de werking van hun machines en processen. Dat verhoogt productiviteit en verlaagt operationele kosten.

IO-link is een protocol dat gebruikt wordt om sensoren uit te lezen en verschillende componenten aan te sturen. Omdat data de basis is voor preventief / predictief onderhoud, AI-toepassingen en energiebesparing, zijn de moderne producten uit ons portfolio uitgerust met IO-Link. Een overzicht.

← Meten, besturen, bewegen →



Sensors



Positie

SDAT

SDAC



Detectie

SOIA

S00E



Druk

SPAE

SPAN

SPAU



Flow

SFAH

SFAH

SFAM



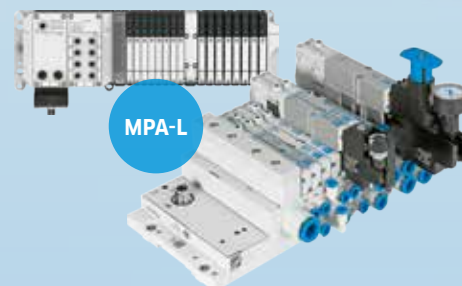
Valve terminals



VTUX



VTUG



MPA-L



SMS



SMS



SMS

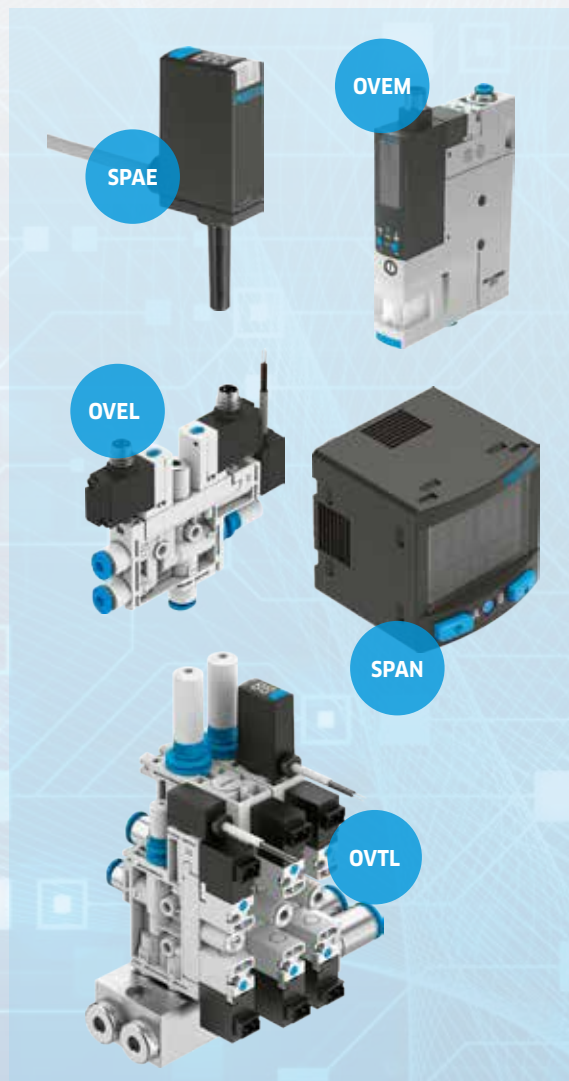
Op de volgende pagina's
keuzehandelingen voor de producten



Elektric drives



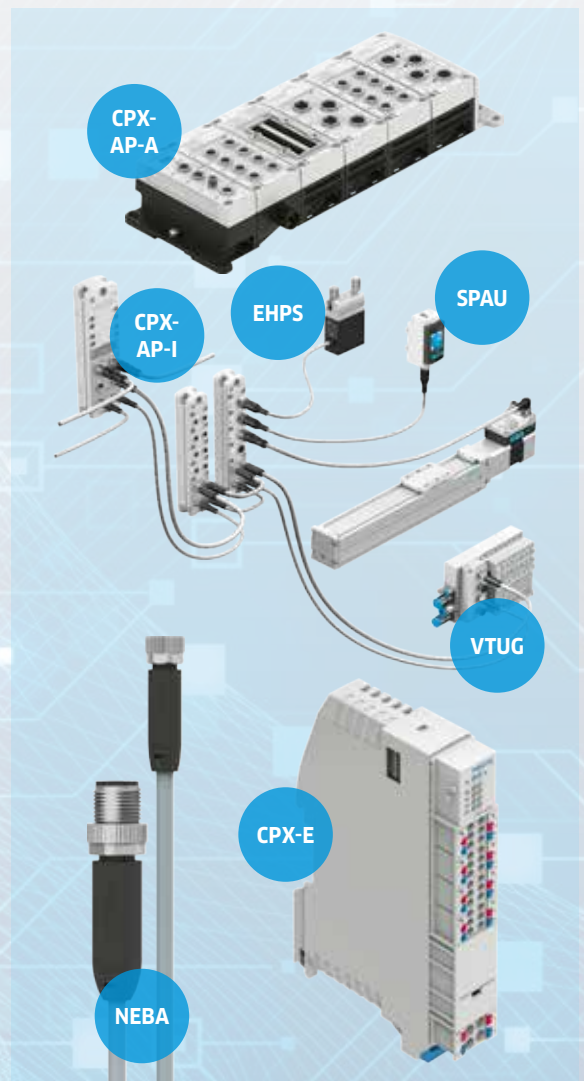
Vacuum



Communicatie



Connectivity



Flow sensoren Keuzehandleiding

Debietsensoren meten het debiet van perslucht en inerte gassen. Ze worden gebruikt om het volume of de massastroom te controleren. Deze sensoren zijn onmisbaar voor procesbewaking en energiebesparing. Dit overzicht helpt in de productselectie.



 IO-Link	SFAH	SFAM
	Alleskunner voor het bewaken van kritische functies.	Uitgebreide mogelijkheden, zeer nauwkeurig en intelligent. De basis voor energiebesparing.
Nauwkeurigheid	3%	3%
Flow ranges	8	5
Druk meter	Nee	Ja
Debiet meting	Massa / volume	Massa / volume
Maximaal debiet [l/min]	200	15.000
Maximale druk [bar g]	10	16
Geschikt voor vacuüm	✓	X
Druk en flow combinatie	X	✓
Geschikt voor MS-series	X	✓
Display	✓	✓
Aantal schakelpunten	2	2
Drempelwaarde vergelijking	✓	✓
Venster waarde bewaking	✓	X
Automatische verschilmeting	✓	✓
Energie meting	X	✓
Output 1-5 V	✓	
Output 0-10 V	✓	✓
Output 4-20 mA	✓	✓
Snelkoppeling	✓	
Wartel	✓	
Draad	✓	✓
Bevestigingsbeugels	✓	✓
DIN-rail bevestiging	✓	
Front paneel	✓	
IP klasse	IP40/IP54	IP60, IP65
Calibratiecertificaat	✓	✓

Druksensoren Keuzehandleiding

Druk- en vacuümsensoren meten de druk op een specifieke plaats in het proces. Deze sensoren zijn onmisbaar voor proces- en kwaliteitsbewaking. Dit overzicht helpt in de productselectie.

 IO-Link	SPAЕ	SPAN	SPAУ
	Compact en licht, bewaking van specifieke toepassingen	De veelzijdige alleskunner, geschikt voor de meeste toepassingen	Uitgebreide mogelijkheden, zeer nauwkeurig. Voor de meest kritische toepassingen.
Nauwkeurigheid	3% Full Scale	1,5% Full Scale	1,5% Full Scale
Drukbereik	2	14	13
Maximale druk	10	10	16
Geschikt voor vacuüm	✓	✓	✓
Combinatie druk en vacuüm	X	✓	✓
Display	X	✓	✓
Aantal schakelpunten	1	2	2
Drempelwaarde vergelijking	X	✓	✓
Venster waarde bewaking	X	✓	✓
Auto difference monitoring	X	✓	✓
Output 1-5 V		✓	✓
Output 0-10 V		✓	✓
Output 4-20 mA		✓	✓
Snelkoppeling	✓	✓	✓
Wartel	✓		
Draad		✓	✓
Bevestigingsbeugel		✓	✓
Draadbevestiging		✓	✓
Mounting with bracket		✓	✓
DIN-rail bevestiging		✓	✓
Paneelbevestiging		✓	✓
IP Klasse		IP40	IP65
Calibratiecertificaat	X	✓	✓



Cilindersensoren Keuzehandleiding

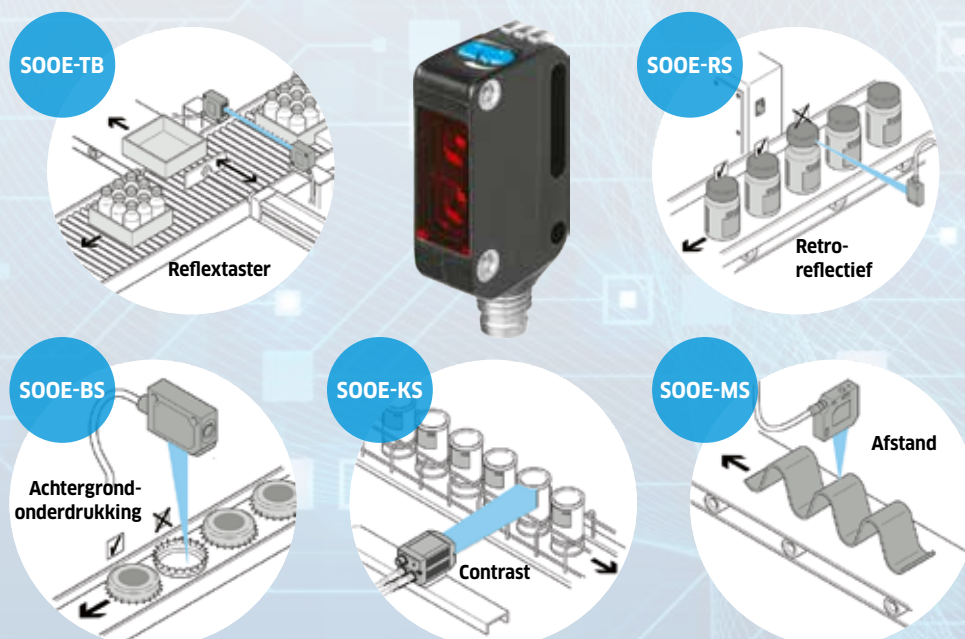
Deze sensoren detecteren het magnetisch veld van de zuiger via een solid state schakeling. Ze zijn verkrijgbaar met binaire of traploze terugkoppeling van de positie. Dit overzicht helpt bij het maken van de juiste keuze voor iedere toepassing.



	SMT	SDBT-MSX	SDAC	SDAS	SDAT
Betrouwbaar en robuust. De standaard cilindersensor van Festo.	✓	✓	✓	✓	✓
Veelzijdig, flexibel en tijdbesparend. Extra mogelijkheden voor vele situaties.	✓	✓	✓	✓	✓
Veelzijdige en flexibele sensor met 2 schakelpunten. Voor alle compacte cilinders met C-slot.	✓	✓	✓	✓	✓
Veelzijdige en flexibele sensor met 2 schakelpunten. Voor alle compacte cilinders met T-slot.	✓	✓	✓	✓	✓
De sensor voor volledige controle over een lange afstand. Veel instelbare mogelijkheden.	✓	✓	✓	✓	✓
Solid state	✓	✓	✓	✓	✓
Drop-in	✓	✓	✓	✓	✓
LED-feed back	✓	✓	✓	✓	✓
Tijdbesparend	✓	✓	✓	✓	✓
Ruimtebesparend	✓	✓	✓	✓	✓
Zelflerend	✓	✓	✓	✓	✓
C-slot	✓	✓	✓	✓	✓
T-slot	✓	✓	✓	✓	✓
IO-link mogelijk	✓	✓	✓	✓	✓
Instelbaar schakelraam	✓	✓	✓	✓	✓
2 instelbare setpoints (2-in-1)	✓	✓	✓	✓	✓
Maximale slag bij 2-in-1 gebruik	✓	✓	✓	✓	✓
Continue uitlezen positie	✓	✓	✓	✓	✓
Aansluiting losse draden	✓	✓	✓	✓	✓
Aansluiting M8	✓	✓	✓	✓	✓
Aansluiting M12	✓	✓	✓	✓	✓
Combineren met core range	Alle cilinders met T-slot		ADN-S 6-10	ADN / ADN-S	Alle cilinders met T-slot
	Ronde cilinders		DGSS 6-12	DGSS	
			DGST 6-12	DGST	
			DFM 6-10	DFM	

Optische sensoren Keuzehandleiding

De optische sensoren SOOE zijn verkrijgbaar voor een breed scala aan toepassingen en zijn naadloos te integreren. Dit overzicht helpt de juiste keuze te maken.



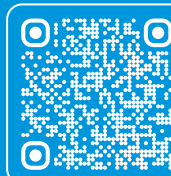
MEER WETEN?

Wilt u meer informatie over Festo sensoren en/of Festo IO-Link? Neem dan contact op met uw vaste IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

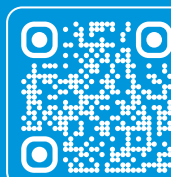
Bekijk alle sensoren op de website van Festo.



Bezoek de website van Festo voor meer informatie over alle producten en diensten:

SCAN EN
BEZOEK:

FESTO



Kwaliteit boven kosten

De echte waarde van Tsubaki Kettingen



In de huidige kostenbewuste zakelijke omgeving is het verleidelijk om te kiezen voor goedkopere componenten in de eerste aanschaf. Echter, als het gaat om aandrijfkettingen, kunnen de initiële besparingen snel worden overschaduwd door verborgen kosten zoals onderhoud, stilstand en vervangingen. Tsubaki benadrukt het belang om het totale kostenplaatje, of de Total Cost of Ownership (TCO), te overwegen in plaats van alleen te kijken naar de initiële aanschafkosten.

Hoewel budgetkettingen misschien een kosteneffectieve oplossing lijken, vereisen ze vaak frequent onderhoud en vervangingen, wat leidt tot verhoogde stilstand en hogere totale kosten. Als voorbeeld, een 12B-budgetketting die werd gebruikt in een voedselproductielijn had een gemiddelde levensduur van slechts 9 maanden, ondanks regelmatig onderhoud. De frequente vervangingen en bijbehorende stilstand hadden een aanzienlijke impact op de efficiëntie en kosten van de fabriek.

Het Tsubaki-voordeel

Tsubaki's onderhoudsarme Lambda-ketting biedt een overtuigend alternatief. In tegenstelling tot traditionele kettingen, vereist de Lambda-ketting geen externe smering, waardoor onderhoudskosten worden verminderd en het risico op contaminatie wordt geëlimineerd. De bewegende delen van de ketting blijven gesmeerd, waardoor slijtage wordt geminimaliseerd en de levensduur wordt verlengd. Hoewel de initiële aanschafkosten van de Lambda-ketting hoger zijn - bijna 150% meer

dan de 12B-budgetketting - gaat deze een stuk langer mee, wat aanzienlijke kostenbesparingen op lange termijn oplevert.

Reële besparingen

Een voedselproducent ervoer uit de eerste hand de voordelen van Tsubaki's Lambda-ketting. Na de overstap van de budgetketting naar de Tsubaki Lambda-ketting, zag het bedrijf een dramatische toename in de levensduur van de ketting - van 9 maanden naar 40 maanden - zonder enig onder-

MEER WETEN?

Wilt u meer informatie over onze mogelijkheden met Tsubaki?
 Neem dan contact op met uw vaste
 IP IndustriePartner contactpersoon of met:

✉ info@industriepartner.nl

🌐 www.industriepartner.nl/vestigingen

Bezoek de website van Tsubaki voor
 meer informatie over alle producten:

SCAN EN
 BEZOEK:

TSUBAKI



houd. Gedurende deze periode zou de budgetketting vier vervangingen hebben vereist, wat regelmatige onderhoudskosten met zich meebracht. Over de gehele levensduur bleek de Lambdaketting een aanzienlijke besparing van maar liefst 45%.

Uitgebreide TCO-analyse

Jake Yamamoto, Sales & Marketing Director voor Tsubakimoto Europe, benadrukt het belang van het overwegen van alle kosten die gepaard gaan met aandrijfkettingen. Deze omvatten installatietijd, onderhoudsvereisten en vervangingskosten. Een ketting met een kortere levensduur vereist niet alleen frequente vervangingen, maar het vervangingsproces leidt ook tot stilstand, wat de kosten verder verhoogt. Door te investeren in hoogwaardige componenten, zoals de kettingen van Tsubaki, kunnen bedrijven op lange termijn besparingen en verbeterde efficiëntie bereiken.

TCO Power Transmission Roller Chain - Food Application

Product		9 maanden	9 maanden	9 maanden	9 maanden	
Basis 12B Ketting	Vervanging	400	400	400	400	1600
	Smering	10	10	10	10	40
	Onderhoud	75	75	75	75	300
	Kosten van stilstand	0	0	0	0	0
Total						1940

Product		9 maanden	9 maanden	9 maanden	9 maanden	
Tsubaki LambdA 12B Ketting	Vervanging	1000	0	0	0	1000
	Smering	0	0	0	0	0
	Onderhoud	75	0	0	0	75
	Kosten van stilstand	0	0	0	0	0
Total						1075

Conclusie

Bij het evalueren van aandrijfkettingen is het cruciaal om verder te kijken dan de initiële aanschafkosten en de Total Cost of Ownership te overwegen. Tsubaki's hoogwaardige oplossingen, zoals de onderhoudsarme Lambdaketting, bie-

den verlengde levensduur, verminderd onderhoud en aanzienlijke kostenbesparingen. Door te kiezen voor kwaliteit boven kosten, kunnen bedrijven betere prestaties en langetermijn financiële voordelen behalen.

BLUEDEALS%

CC-GRIND ROBUST SGP

Champion in de categorie
materiaalafname

Geschikt voor:

- Vlaklijpen, ontbramen en schuine kanten
- Verwijderen van walshuid
- Lasnaadbewerking



VICTO
GRAIN

ACTIE: € 3,64



Ontdek meer over de
voordelen bij gebruik van
CC-GRIND ROBUST-producten.

CC-GRIND VIEW SGP

Een Champion met zichtbaar
meer materiaalafname

Geschikt voor:

- Vlaklijpen, ontbramen en schuine kanten
- Verwijderen van walshuid
- Lasnaadbewerking



VICTO
GRAIN

ACTIE: € 4,19



Ontdek meer over de
voordelen bij gebruik van
CC-GRIND VIEW-producten.

De PFERD-Champions CC-GRIND ROBUST en CC-GRIND VIEW voor een zeer aantrekkelijke actie prijs*!

Actieperiode van 01-01 t/m 31-03-2025